

Key  
Person



(株)ドライブステージ 代表取締役

# 山脇 和敏

大阪府で、新車・中古車販売をはじめ、車に関する幅広い事業を展開し、お客様が何でも相談できる環境を整えている『ドライブステージ』。車を買換える際、気に入った商品が中古車だと、不安なこともあるだろう。そんな時も、社長が率いる『ドライブステージ』では、信頼できる取引先からのみ仕入れているため、安心して購入可能だ。社長が目指すのは、お客様にカーライフを楽しんでもらうこと——そのために、社長はこれから先も、お客様に親身に寄り添い、サポートを続けていく。

「お客様にカーライフを楽しんでもらうべく  
事業を通じて後押ししていきたい」

楽

# 安心・安全に乗れる自動車を提供し お客様の快適なカーライフをサポート

新車・中古車販売をメインに手掛けている『ドライブステージ』。同社の山脇社長は、これまで大手自動車メーカーのディーラーや複数の中古車販売店で働いてきた経験を活かし、信頼できる取引先から中古車を仕入れ、お客様に安心・安全な車を販売している。本日はそんな社長のもとを、元 WBA 世界ミドル級チャンピオンの竹原慎二氏が訪問。お話を伺った。

## 自動車販売業界一筋で歩み、 豊富な経験を蓄積して独立を果たす

—まずは山脇社長の歩みから順を追って伺います。

奈良県大和高田市で生まれ育ちました。学生時代にガソリンスタンドでアルバイトをされていて、自動車に関する知識がありましたから、大学卒業後は、中古車販売会社に入社。営業マンとして、大阪で働いていました。

—そこから独立されるまでの経緯をお聞かせ下さい。

ある時、その中古車販売会社が買収され、その後も色々あり、経営状況が不安定になりましたから、私は大手自動車メーカーのディーラーに転職いたしました。そちらで10年ほど経験を重ね、最後は店長を務めていました。その後、別の中古車販売会社で、商談する際の成約率や車の在庫などを細かくアナライズする仕事や、問題点を洗い出し改善していくコンサルティングなどの経験も積ませていただきました。元々独立心はなかったものの、これまで自動車業界一筋で歩み、色々なことを吸収してきましたから、自分の力を試してみたいとの想いが芽生えてきました。この『ドライブステージ』

を立ち上げました。

—独立されて順調に歩めていますか。

2018年に独立しましたが、ありがたいことに、初年度から順調に売上を伸ばせており、黒字を継続しています。今は、中古車販売会社などを探す際は、ネット検索によるところが多いので、人通りなど立地は特に意識せず、土地勘があって良い物件に巡り合えましたから、ここ八尾に店舗を構えることにいたしました。

## 信頼できる取引先から仕入れ お客様が安心して乗れる車を提供

—今や自動車もネットで選ぶ時代ですもんね。

ええ。当社は、この店舗と別の場所を合わせると大体90台ほど商品を抱えています。今は価格や車種などで検索に掛けるとすぐに求める中古車をヒットさせることができますから、お客様の多くはネットを見た上で来店されます。中古車の場合、車種が同じでも一台一台の状態が違うので、ピンときたものがあれば買い時だと思います。ネットで探してみても当社に在庫があれば直接来店され、ご成約という流れが多いでしょうか。もちろん、欲しい車の要望がありましたら、

こちらから取り寄せることも可能ですので、お気軽にお問い合わせいただきたいです。

—こちらもずいぶん広い店舗ですよ。現在社員さんは何名いらっしゃるのでしょうか。

今は4名ですね。ディーラー勤務時代には店長を経験していましたから、経営に関しては問題ありません。ただ、その時と明確に異なるのは、社員を雇用しているということです。私には彼らの生活を守る責任がありますから、勤め時代とはスタッフたちへの対応も私自身の覚悟も変わりました。

—『ドライブステージ』さんの強みをお聞かせ下さい。

当社はオークションを利用せず、全て信頼できる取引先の紹介から車を仕入れているので、前のオーナー様がどのような方で、どんな運転をされていたかなどの情報も分かります。ですから、車の状態などを詳しく把握した上で、安心してお客様に販売することができるんです。そこが強みですね。自分の命を預ける車ですから、「安心・安全」が何より重要になります。

—中古車ですから、特に安心に乗れるかは意識するところですよ。最後にこれから先の目標をお聞かせ願えますか。

これからも成長を重ねて、近畿圏内で2～3店舗ほど出店したいです。それまでに人材をしっかりと育てて、将来的には、当社を信頼できる人材に託したいと考えています。そうして私は、たとえば福祉事業など、新たな事業への挑戦も視野に入れて動いていきたいです。

(取材／2020年12月)



guest interviewer

竹原 慎二

「中古車を購入する際は、慎重になる方もいらっしゃると思います。そんな時も『ドライブステージ』さんでなら、お客様は安心して車を購入することができますね。これからの活躍も陰ながらではありますが、応援しています」



代表取締役

## 山脇 和敏



奈良県大和高田市出身。学生時代はガソリンスタンドでアルバイトを経験し、学業終了後、中古車販売店に入社した。そこで営業マンとして働き、大手自動車メーカーのディーラー時代には店長を歴任するなど豊富な経験を蓄積し、独立。『ドライブステージ』を設立した。



DriveStage

## 株式会社 ドライブステージ

大阪府八尾市沼4丁目64番地

URL : <https://www.drivestage.com>



## column

新車・中古車販売をはじめ、車委託販売、車買取・査定サービス、各種ローンなど、車に関する幅広い事業を展開している『ドライブステージ』。山脇社長がこれまで培ってきた人脈を活かして、信頼できる取引先から仕入れており、安心して乗れる車をお客様に提供している。

その取引先は全てディーラーからの紹介で、対談で話していた通り、どんな人がどんな運転をしていたのかが分かるのと共に、メンテナンスも

しっかりされた上で同社に納められる。「安心して乗ることができる車を販売できる、それが当社のセールスポイントです」、そう社長が自信を持って語れるだけの根拠はそこにある。

社長が事業を手掛ける原動力は、お客様に安心・安全なカーライフを楽しんでもらうこと——そのために社長は一人ひとりの希望に合わせた車を提供することで、お客様の“ドライブステージ”を光り輝かせる。